

kalite ve güven

Kayseri, Malatya & Gaziantep

GÜNEŞLİ A.Ş. SPONSORLUĞUNDA GEÇTİĞİMİZ AY BAŞLADIĞIMIZ KANATLI DAMIZLIK ÜRETİCİLERİ ZİYARETLERİMİZDE BU AY YİNE ÜÇ FARKLI İLDEKİ ÜRETİCİLERİ ZİYARET ETTİK; KAYSERİ, MALATYA VE GAZİANTEP.



KAYSERİ



MALATYA



GAZİANTEP

YEMDEN yumurtaya kadar titiz bir üretim ile müşterilerinin güvenlerini inşa eden işletmelerde gerçekleştirdiğimiz röportajlarda her üç ilde de en önemli noktanın biyogüvenlik olduğunu gördük. Üretimde başarıyı yakalamanın ancak uygun bakım ve besleme ile mümkün olabileceğini söyleyen işletme yetkilileri, günlük olarak gelen damızlık civcivleri bir bebek hassasiyeti ile büyütmenin hayvanların ileride sergileyeceği performans açısından önemini dinledik. Her üç işletmenin sorumlu veteriner hekimlerinin önceliği biyogüvenlik ve bunu takiben de aşı programları. Hastalıkları il bazında değil ülke bazında değerlendirmenin doğru olacağını söyleyen yetkililer, biyogüvenlik önemleri ile birlikte hammadde transferi ve hayvan nakilleri gibi ülke hayvancılığı politikalarının da gözden geçirilmesinin hastalıkların kontrol altına almada önem teşkil ettiğini belirtiyorlar.



Veteriner Hekim KADİR UZUNKAYA, hayvanların hastalıklara karşı hayat boyu direnç kazanması için büyüme döneminde iyi bir aşılama programı uyguladıklarını belirtti.



HER TEDARİKÇİDEN FARKLI DESTEKLER BEKLİYORUZ

Her tedarikçinin kendi ürününe ait teknik bilgileri detayına kadar almaya çalışıyoruz; zaten bunu kendileri veriyorlar. Aşı firmalarından beklentimiz ise bölgenin veya ülkenin özelleşmiş mikro popülasyonuna daha hakim olmaları ve kanatlıda uygulanıp damızlığa uygulanamayan aşılar için uygulanabilirlik çalışmaları yapmaları yönünde.

Aşılama, biyogüvenlik çalışmalarımızın en tepesinde

ÖZNESİL TAVUKÇULUK YETKİLİLERİ, BİYOGÜVENLİK VE AŞI UYGULAMALARI İLE HAYVANLARINI KORUMAYA ÇALIŞIYORLAR VE BU KONUNUN İNSAN VE HAYVAN SAĞLIĞI AÇISINDAN EN HASSAS KONU OLDUĞUNA İNANIYORLAR.

Veteriner Hekim Kadir Uzunkaya, yemden yumurtaya kadar her şeyi kendi elleriyle üretilip bunun verdiği güveni müşterilerine sunarak başarıyı yakaladıklarını söylüyor.

Öncelikle sizi ve Öznesil Tavukçuluk'u tanıyarak başlayalım.

Malatya doğumluyum. 1992 yılı İstanbul Üniversitesi Veteriner Fakültesi mezunuyum. Mezuniyetimden sonra Öznesil Entegre Tavukçuluk A.Ş.'de damızlık üretim sorumlusu olarak çalışmaya başladım ve halen çalışmaktayım. Firmamız damızlık bölümü, kuluçka bölümü, yem fabrikası, kesimhanesi ve ileri işlem üniteleri olan entegre bir tesis. Broylar yetiştiriciliğini ise sözleşmeli olduğumuz üreticiler ile yapıyoruz.

İşletmenizdeki kümes sayımız ve hayvan varlığımız nedir?

İşletmemizde değişik ebatlarda 44 adet damızlık kümes var. Bu kümesler 4 çiftlikte büyütme ve yumurtlatma kümesleri olarak ayrılmış durumda. Toplam 38 bin m² kapalı alanı mevcut. Bu alanda 210 bin damızlık varlığımız olabiliyor.

Civcivlerin kümese ilk girişinden yumurtlamasına kadar olan süreç dikkat isteyen bir süreç. Siz bu dönem için işletmenizdeki kümeslere ne önem veriyorsunuz?

Hayvanlar günlük civciv olarak geliyor. Hassas bir bebeğe bakar gibi başlayan süreçte en çok dikkat ettiğimiz şey her açıdan koruma. İşletmedeki hayvanların tedavisi

için değil, herhangi bir olumsuzluk yaşamaması için çabalamak gerekiyor. Özellikle hayvanlar büyürken bu titizliği daha da artırmak gerekli, çünkü büyürken yazılan mektup yumurtlarken okunuyor.

İşletmenizdeki hangi farklı ırkları yetiştiriyorsunuz? Yetiştirme ve performans bakımından ne gibi farklılıklarla karşılaşıyorsunuz?

Daha çok Ross 308 olmakla beraber, Hubbard ırkı da yetiştiriyoruz. Her hayvanın kendine has değer ve parametreleri var. Ürün anlamında tüketicinin tercihi, bizim için bu ırkların seçiminde ilk sırayı alıyor.

Performans bakımından, kendi istatistikleriniz ile ana damızlık firmasının verdiği değerler birbirine ne kadar yakın?

Performans konusu, işletmeler için hassas bir konu ve işletmemizdeki kayıtlarımıza göre, yetiştirdiğimiz ırklara ait ortalama parametrelere çok yaklaşıyoruz. Sanıyorum ilk % 10 civarındayız.

Bölgenizde risk oluşturan viral ve bakteriyel kanatlı hastalıkları nelerdir? Bu hastalıklarla nasıl mücadele ediyorsunuz?

Newcastle ve İnfeksiyöz Bronşitis zaman zaman bizi korkutan viral etkenler. Ciddi bir biyogüvenlik ve aşı uygulamaları ile hayvanlarımızı korumaya çalışıyoruz ve bu konuda oldukça başarılı olduğumuzu düşünüyoruz. ▶

Tedarikçilerimizin desteğini önemsiyoruz

KAYTAŞ, CİVCİVLERİN KÜMESE GİRİŞİNDEN İTİBAREN BİYOGÜVENLİK TEDBİRLERİNİN ALINMASININ VE BÖLGEYE UYGUN AŞI PROGRAMLARININ HAZIRLANMASININ BAŞARI İÇİN EN ÖNEMLİ KRİTER OLDUĞUNU BİLEREK HAREKET EDİYOR.

Veteriner Hekim Kadir Görözen, Kayseri'de faaliyet göstermekte olan Kaytaş'ın sektördeki güvenilir ismini devam ettirmenin ilk hedefleri olduğunu; uzun vadede ise Türkiye'de ve yurtdışı pazarlarında daha geniş bir ağa hitap etmek istediklerini belirtiyor.

Öncelikle sizi ve işletmeniz Kaytaş'ı tanıyarak röportajımıza başlayalım

Trabzon doğumluyum; ilk ve orta eğitimi Konya'da, lise eğitimimi ise Bitlis'te tamamladım. Erciyes Üniversitesi Veteriner Fakültesi'nden mezun olduktan sonra, aynı üniversitenin Farmakoloji ve Toksikoloji Anabilim Dalı'nda yüksek lisans eğitimi aldım ve öğrencilik dönemimde kanatlı sektörün çeşitli alanlarında çalışma fırsatı buldum. Üniversite eğitimimi tamamladıktan sonra 2007 yılında Kaytaş A.Ş.'de sorumlu yönetici veteriner hekim olarak çalışmaya başladım.

Şirketimiz 1985 tarihinde kurulmuştur. Sektöre, başta kiralık bir dükkanda yumurta satışı ile başlamıştır. Çok ortaklı kurulan şirketimiz halen bu yapısını muhafaza etmektedir. 1995 tarihinde yem fabrikamız üretime başlamıştır. 2003 tarihinde damızlık tesisleri ve akabinde kuluçka tesisleri devreye sokulmuştur. Firma ortaklarına ait kümeslerde üretim yapılmaktadır. Şirketimiz Kayseri Yeşilhisar bölgesinde kendi adına yarka ve yumurta kümesleri projesi başlamıştır; bu proje 1,5 milyon kapasiteli yumurta üretim kümesleri ve 500 bin kapasiteli yarka yetiştirme kümeslerini içermektedir.

Türkiye'den yapılan yumurta ihracatında haklı bir üne sahip olan firmamız kalite konusunda tavizsiz tutumuyla ve açıkladığı fiyat politikasıyla bir istikrar abidesidir. Şirketimiz ortaklarının her türlü teknik ve üretim aşamasında ve sonrasında ihtiyaçlarını karşılamaktadır.



Veteriner Hekim CENGİZ KADIR GÖRÖZEN, kanatlı sektörünün çeşitli alanlarında çalışmalar yapmış deneyimli bir isim.

İşletmenizdeki kümes sayınız ve hayvan varlığınız nedir?

Şirketimiz ortaklarına ait toplam 111 adet kümes bulunmaktadır. Bunlardan 80 adedi yumurta üretim kümesi, 31 adedi ise yarka yetiştirme kümesidir. Bu kümeslerdeki toplam hayvan sayımız yaklaşık 1.800.000'dur.

Cıvcıvlerin yumurtlamasına kadar olan süreç dikkat isteyen bir süreç. Siz bu dönemde işletmenizde nelere önem veriyorsunuz?

Sizin de belirttiğiniz gibi bu süreç çok dikkat istiyor; bu dönemde en iyi biyogüvenlik tedbirlerinin alınması ve bölgemize uygun aşı programı hazırlanması başarı için önemli kriterlerdir. Çünkü bu dönemde ne kadar iyi yetiştiricilik yaparsak hayvanların yumurtlama periyotundaki performansların ve hastalıklardan korunma düzeylerinin de o derece iyi olacağını biliyoruz.

İşletmenizde hangi farklı ırkları yetiştiriyorsunuz? Yetiştirme ve performans bakımından ne gibi farklılıklarla karşılaşıyorsunuz?

Şirketimiz bünyesinde damızlık ve kuluçka tesisimiz olduğu için yoğunlumuz Bovans White ırkıdır. Bunun yanı sıra Super Nick (White), Nick Chick (White-Brown), Lohmann (Brown) ırkları mevcuttur. Bildiğiniz üzere her ırkın yetiştirme ve performans bakımından kendine özgü verileri var; biz de bu doğrultuda üstümüze düşen her türlü tedbir alıyoruz.

Yetiştirdiğiniz damızlık sürülerinden aldığınız civciv sayısı ve bu hayvanların performansları bakımından kendinizi nerede görüyorsunuz?

Yetiştirdiğimiz damızlık sürülerden aldığımız civciv sayısı ve performansları, bize damızlık firmasından verilmiş olan değerlerin üstünde seyretmektedir. Bu nedenle kendimizi iyi bir noktada görüyoruz.

Tedarikçilerden ne gibi teknik destekler alıyorsunuz? Örneğin çalıştığınız bir aşı firmasından beklentileriniz nelerdir?

Cıvcıvlerin firmamıza ilk gelişinden kesime kadar olan periyotta damızlık tedarikçileri ile sürekli irtibat halindeyiz. Bu dönem içerisinde teknik anlamda; sürümüz ile ilgili verileri paylaşarak daha iyi neticeler alabilmek için neler yapabileceğimiz konusunda iletişim halindeyiz.

Bir diğer konu; yem katkı tedarikçileri. Firmamıza almış olduğumuz yem katkıları için özellikle yurtdışı laboratuvarlarından yararlanmayı tercih ediyoruz ve bu laboratuvarlardan aldığımız analiz neticelerine göre güvenilirli-



ğimizi tescilliyoruz. Bunların dışında aşı ve ilaç tedarikçilerin en hassas konular arasında. İlaç firmalarından özellikle istediğimiz ve bizim için en önemli kriter, hayvanlarımız üretim aşamasında herhangi bir ilaç uygulamamız gerekirse bu kullanacağımız ilacın insan sağlığı açısından herhangi bir risk oluşturup oluşturmadığını bilmemiz. Bu doğrultuda firmalardan teknik destekler alıyoruz. Aşı firmalarından ise; aşıların çalışma prensipleri, enfeksiyon durumlarında ne kadar koruyucu olabildikleri ve uygulama yapıldıktan sonra hayvanlardaki titre oluşumlarının ne kadar başarılı oldukları konularında destek alıyoruz.

Aşı programları biyogüvenlik çalışmalarınızın neresinde yer alıyor?

İşletmelerimizde önemli olan ilk nokta biyogüvenliktir. Biyogüvenlik konusunda ne kadar başarılıysanız hastalıklardan da o kadar uzak olmuş olursunuz. Bu doğrultuda eğer kümesinizde bir hastalık varsa aşı uygulama şansınız bulunmamakta. Hekim olarak ilk önceliğim biyogüvenlik aşaması, bunu takiben de aşı programı.

Kısa ve uzun vadede planlarınız nelerdir?

Firmamızın sektördeki güvenilir ismini devam ettirmek ilk hedefimizdir. Uzun vadede ise ülkemiz ve yurtdışı piyasasında daha geniş bir ağa hitap etmek istiyoruz. Bu amaçla iki yıl içerisinde yumurta üretimindeki hayvan sayısını 3,5 milyon gibi ciddi bir rakama çıkartmak istiyoruz. ▶



VİRAL VE BAKTERİYEL KANATLI HASTALIKLARIYLA MÜCADELE

Bu konuyu bölge olarak değil ülke olarak değerlendirmek doğru olur. Bunun nedeni de sürekli olarak hammadde transferlerinin gerçekleşmesi, hayvan nakilleri ve kuş göçleri gibi faktörler. Bu doğrultuda ülkemizde hangi tip hastalıklar varsa biz de bunlarla karşılaşıyoruz. Bu faktörlerin düzeyini ne kadar aza çekersek, hayvan sağlığını ve dirençlerini ne kadar iyi düzeyde tutarsak bu hastalıklardan en az oranda etkileniriz.

Aşılama, korumanın bel kemiği

TAD PİLİÇ ÇALIŞANLARININ TEMEL İLKESİ, İNSAN SAĞLIĞINI HER ZAMAN BİRİNCİ PLANDA TUTMAK. BU ANLAYIŞLA TÜKETİCİYE SAĞLIKLI, LEZZETLİ VE KALİTELİ ÜRÜNLER SUNMAK EN ÖNEMLİ HEDEFLERİ ARASINDA.

Tad Piliç'in şirketleşmesinin ardından, kalite hedeflerinin yakalaması amacıyla yem fabrikası kurulmuş; ardından bu kaliteyi en uygun maliyetle sunabilmek maksadıyla etlik üretim tesisleri, damızlık kümesleri ve kuluçka tesisleri inşa edilmiş. Yetkililer, bu yatırımların hepsini Gaziantep'e yaparak yaşadıkları şehre kazandırmış.

Sizi ve Tad Piliç'i tanıyarak başlayalım.

Fırat Üniversitesi Veteriner Fakültesi'nden 1997 yılında mezun oldum. Kanatlı sektörüne, 1999 yılında Şeker Piliç'in damızlık bölümünde başlayarak girdim. 2014 yılında ise Tad Piliç'te göreve başladım. Buradaki görevim damızlık ve kuluçka koordinatörlüğü.

İşletmenizdeki kümes sayınız ve hayvan varlığınız nedir?

Tad Piliç olarak; broyler damızlık bölgesinde 18 damızlık kümesi mevcuttur. 7 adedi yetiştirme, 11 adedi üretim kümesleridir. Ayrıca 4 adet layer damızlık kümesimiz de mevcuttur. Şu anda tesisimizde toplam 130 bin adet broyler damızlık, 40 bin adet layer damızlık mevcuttur.

İşletmenizde hangi farklı ırkları yetiştiriyorsunuz? Performans bakımından ne gibi farklılıklarla karşılaşıyorsunuz?

Broyler ve layer damızlık olarak her iki grupta da tek ırk kullanıyoruz. Broyler damızlıktaki tercihimiz Ross 308, layer damızlıkta ise Hisex White. Yetiştirme ve performans bakımından her iki ırk da bizce çok değerli.

Yetiştirdiğiniz damızlık sürülerinden aldığınız civciv sayısı ve bu hayvanların performansları bakımından kendinizi nerede görüyorsunuz? Ana damızlık firmasının verdiği hedef üretim değerlerine yaklaşıyor musunuz?

Üretim performansı olarak, broyler damızlıkta ana damızlık firmasının verdiği hedef üretim değerlerinin üzerinde performans sağlıyoruz. Layer damızlık girişimiz 2016 yılında başladı. Henüz üretime başlamadık. Bu nedenle performans ile ilgili yorum yapmam zor.



Bölgemizde risk oluşturan viral ve bakteriyel kanatlı hastalıkları nelerdir? Bu hastalıklarla nasıl mücadele ediyorsunuz?

Hastalıklar açısından oldukça ari bir bölgedeyiz. Tad Piliç'te çalıştığım süre boyunca hastalıklarla ilgili herhangi bir sıkıntı yaşanmadı. Gaziantep'te broyler üretimi yapan tek firmayız.

Aşı programları biyogüvenlik çalışmalarınızın neresinde yer alıyor?

Bahsettiğim gibi, bölgemizin hastalıklardan ari olması avantajıyla, aşı programımız da diğer bölgelere göre oldukça hafif. Ancak yine de aşılama uygulamaları biyogüvenlik çalışmalarımızın bel kemiğidir.

Kısa ve uzun vadede planlarınız nelerdir?

Tad Piliç'teki görevim gereği, damızlık ve kuluçka bölümlerinde üretim performanslarından sorumlu olduğum için, kendi istatistiklerimizin ana damızlık firmasının verdiği değerlerin üzerinde olmasını sağlamayı hedefliyorum. Bu şekilde üretim karlılığımızın daha da artacağına inanıyorum.



CİVCİVLERİN KÜMESE İLK GİRİŞİNDEN YUMURTLAMASINA KADAR OLAN DÖNEM

Önemli üç husus var; biyogüvenlik, bakım ve besleme. Günlük olarak gelen damızlık civcivlerin uygun koşullarda ve ihtiyaçları doğrultusunda beslenip büyütülmesi çok önemli. Üretimde ana damızlık firmasının vermiş olduğu katalog hedeflerine ulaşmak için, büyüme döneminde gerekli olan tüm iyileştirmelerin yapılması, elde edilen verilerin ve uygulamaların kayıt altına alınarak değerlendirilmesi birinci önceliğimiz.